



ORDINE degli INGEGNERI
della
PROVINCIA di SIENA

organizza il seguente :

CORSO

“ IL LINGUAGGIO PER CONVINCERE ”

Come influenzare efficacemente l'interlocutore

5 Novembre 2019

Presso

saletta conferenze

Sede dell'Ordine

in via Fontebranda 69 - Siena

Crediti Formativi Professionali (C.F.P): 8

08:30 -08:50	Registrazione
08:50 -9:00	Presentazione del Corso
9:00 -10:30	Schemi di pensiero : cosa sono e come rendono più prevedibili i comportamenti.
10:30 -13:00	I criteri individuali : come riconoscerli per capire comportamenti e preferenze I profili comportamentali: la chiave per intuire l'attitudine dell'interlocutore.
13:00 -14:00	Pausa Pranzo
14:00- 16:30	Il profilo motivazionale Come si motiva una persona Come prende le decisioni Come si mantiene il livello di interesse.
16:30- 18:00	Le leve motivazionali che funzionano Rendi il tuo messaggio irresistibile. Utilizza le parole più persuasive.
18:00 : 18:30	Compilazione questionario

OBIETTIVI

Capire rapidamente l'attitudine dell'interlocutore
Identificare quali siano le leve che lo portino a prendere una decisione. Utilizzare il linguaggio appropriato con la persona specifica nella situazione specifica.
Migliorare la propria capacità di comunicazione e renderla più accessibile a chi è di fronte.

ISCRIZIONE ON LINE :

<https://siena.ing4.it/ISFormazione-Siena/>

*Il corso sarà svolto al raggiungimento di minimo **20** partecipanti e le iscrizioni verranno chiuse al raggiungimento massimo di **30** partecipanti.*

La partecipazione all'evento comporta un

costo di 65,00 € da versare all'Ordine

degli Ingegneri di Siena con bonifico

bancario sul conto corrente IBAN

IT6000867314200002000022087

Nel prezzo non è compreso il pranzo

Per convincere una persona ad agire in un certo modo, è fondamentale saperla motivare e guidare verso quella direzione. Questo corso svela i potenti – ma semplici – strumenti “linguistico-comportamentali” grazie a cui è possibile capire rapidamente quali “leve motivazionali” funzionino sull'interlocutore.

Con le tecniche acquisite durante il corso, si identificano le informazioni utili ad adattare il proprio linguaggio all'interlocutore perché si senta compreso e a suo agio, sia più predisposto ad ascoltare e diventi più propenso a fidarsi.

Al proprio carisma e alle qualità professionali, i partecipanti aggiungeranno la competenza di comprendere con che logica ragiona lo specifico individuo, con l'obiettivo di individuare la modalità di comunicazione che lo raggiunga in modo più convincente.

RESPONSABILE SCIENTIFICO

Dott.ssa Laura Maestri

Formatrice, coach e trainer in Programmazione Neurolinguistica (PNL), intelligenza linguistica e comunicazione efficace